



Domingo 24 de Mayo del 2009

CNNC concluye con éxito curso Técnicas de Negociación

Link Directo: <http://www.elnuevodiario.com.do/app/article.aspx?id=153121>

La Comisión Nacional de Negociaciones Comerciales (CNNC) concluyó con éxito el Curso Básico en Técnicas de Negociación, con la participación de unos 50 técnicos, provenientes, tanto de las 14 instituciones gubernamentales que conforman la CNNC, el sector privado y la Sociedad Civil, con el auspicio del Programa de Apoyo Institucional para la Integración Regional (ISPRI).

El Secretario Ejecutivo de la CNNC, César R. Dargam Espaillat, destacó la temática utilizada, la cual incluyó una intensa capacitación teórica, complementada con ejercicios de simulación de negociaciones entre cuatro países.

Asimismo, el Secretario Ejecutivo de la CNNC se mostró complacido con los resultados obtenidos y ratificó el compromiso que ostenta la institución en la formación de nuevos recursos humanos. Resaltó, de igual modo, el interés de la CNNC en lograr una mayor conexión con el sector privado, lo cual se traduce en mejores oportunidades para el país.

El curso tuvo buena acogida por los participantes, quienes se comprometieron a tomar el ciclo completo de capacitación que incluye un curso avanzado en negociaciones comerciales, y varios seminarios relacionados al sector, tales como Prácticas Desleales al Comercio, Acceso a Mercados, Solución de Controversias, Agricultura, Servicios, Derecho de Propiedad Intelectual, entre otros.

Se llevó a cabo en el Embassy Suites Los Marlins, en Juan Dolio, al Este del país, y contó con la participación de expertos extranjeros en materia de negociaciones comerciales.

[Haga click aquí para comenzar a imprimir.](#)

Copyright El Nuevo Diario, www.elnuevodiario.com.do